

LAPRESSEAFFAIRES.COM

Achat d'une auto aux É.-U.: une économie de 3600\$

13 avril 2008 - 06h00

La Presse

[Francis Vailles](#)

Au départ, je me suis dit, si l'économie dépasse 4000\$, ça vaut le coup. En fin de compte, j'ai économisé 3600\$, mais j'ai dû me battre contre la chute du dollar et la baisse des prix de Toyota Canada.

Au moment d'entreprendre les démarches, à la fin janvier, Toyota Canada demandait 25 900\$ pour une Camry LE de base, auquel il fallait ajouter 1240\$ de frais de préparation, pour un total de 27 140\$. En incluant les taxes de vente et les redevances, la facture globale s'élevait à 30 764\$.

En comparaison, le prix affiché est de 21 225\$US aux États-Unis, plus les frais de transport de 660\$, pour un total de 21 885\$. En négociant avec le vendeur - ce qu'on ne peut faire au Canada avec Toyota - il est possible d'avoir une réduction d'environ 1000 \$US. En ajoutant les taxes canadiennes et les divers frais, on obtient un total d'environ 24 250\$.

En janvier donc, en supposant la parité des deux monnaies, la Camry se vendait globalement 6500\$ de moins aux États-Unis. Une aubaine!

Mais les manufacturiers canadiens se sont ajustés. En mars, Toyota a abaissé le prix de ses Camry 2008 de 3000\$. Autrement dit, l'écart Canada-États-Unis a ainsi reculé à quelque 3100\$ compte tenu des taxes.

Autre difficulté : Toyota interdit à ses concessionnaires américains de vendre des véhicules neufs aux Canadiens. Pour contourner ce problème, j'ai cherché un véhicule d'occasion avec un très faible kilométrage, idéalement moins de 4000 km (2500 milles).

Le site d'enchères eBay en recèle quelques-uns, mais on peut également consulter le site de référence carfax.com. Carfax est une organisation qui certifie l'historique des véhicules et leur kilométrage, notamment. Si leur rapport est erroné, ils remboursent l'auto!

Sur carfax.com, j'ai donc trouvé une Camry 2008 avec seulement 1530 milles. L'auto était située à Albany, dans l'état de New York. Photos et spécifications se trouvaient clairement affichés sur le site Internet du concessionnaire. Après négociations au téléphone, le prix du véhicule a été fixé à 19 800 \$ US.

Compte tenu des divers frais, des taxes et du taux de change à la mi-mars, j'étais donc en mesure d'économiser 4200\$ CAN. Le hic, c'est que le huard a fait un plongeon historique trois cents entre le lundi 21 mars et le 26 mars, moment de mon départ aux États-Unis. Ce plongeon m'a coûté 600\$ et ramené l'économie nette à 3600\$.

J'ai pu me consoler en me disant que ma Camry m'a coûté en mars 2008 quelque 6500\$ de moins que celui qui a acheté la même voiture en décembre 2007. Vive la hausse du dollar!